

## Comerciales

Si tienes experiencia en el mercado de la impresión, puedes unirte a un Grupo de Profesionales que va a liderar este mercado.

El futuro está en utilizar la experiencia de la venta del hardware (Impresoras y MFP's) y construir sobre ella.

Hoy, los clientes ya demandan el unir la oferta de Coste por Página con el AHORRO que produce el Software.

Por la crisis económica y otras razones compran a quien más ahorro les ofrece.

Con LISVA podrás ofrecer más de 40 Soluciones Software con:

- .- Los mejores precios.
- .- Más de 3.000 referencias de clientes.
- .- Soporte Pre y PosVenta local.
- .- Adaptaciones o nuevos productos rápidamente.

*"El tren de la oportunidad no para 2 veces en la misma estación."*

Puedes residir en cualquier parte de España.

Puedes iniciar una actividad que podría terminar siendo tu propio negocio.

Si eres un buen comercial sabrás que no hay nada más gratificante que un cliente muy satisfecho.

No tendrás que ir a buscarlos. Ellos te llamarán.

¡Esto es vender con ventaja!

Envíanos tu C.V. a [Lisva@Lisva.es](mailto:Lisva@Lisva.es)

## Programadores

Si tienes experiencia en programación en VBasic .NET y otros lenguajes:

Mínimo 2 años.

Únete a un grupo de personas y programa las Aplicaciones del futuro en el mercado de la Impresión y Gestión del Documento.

Adquiere una experiencia muy valiosa y disfruta haciéndolo.

¡Programar es materializar sueños!

Además verás cómo los clientes están agradecidos todos los días con lo que has hecho.

Envíanos tu C.V. a [Lisva@lisva.es](mailto:Lisva@lisva.es)